



2026年4月17日  
株式会社八十二長野銀行  
株式会社静岡銀行  
株式会社山梨中央銀行

## 【富士山・アルプス アライアンス】 「株式会社アルプスとの個別商談会」の開催について

株式会社八十二長野銀行（頭取 松下 正樹）、株式会社静岡銀行（頭取 八木 稔）、株式会社山梨中央銀行（頭取 古屋 賀章）は、お取引先の販路拡大および長野県・静岡県・山梨県の地産品の消費拡大を目的に、各行のお取引先をサプライヤーとする個別商談会を開催いたします。

本商談会では、山梨県内を中心に、高速道路パーキングエリアや飲食店等を運営する「株式会社アルプス」がバイヤーとして参加し、同社との取引を希望するサプライヤーに個別商談機会を提供いたします。

今後も商談機会の提供を通じてお取引先の販路開拓を支援し、地域経済の活性化に取り組んでまいります。以下に概要をお知らせいたします。

### <個別商談会の概要>

日 時	2026年6月4日（木）10：00～17：00
会 場	道の駅にしじま和紙の里 ふれあい館（住所：山梨県南巨摩郡身延町西嶋 345）
募集社数	20～30社程度
商談形式	対面形式による個別商談（1商談25分以内） ※参加申込後、バイヤーによる事前選考が行われます
参加費	5,500円（税込） ※エントリー費用は無料 ※商談が決定したサプライヤー様には参加費をお支払いいただきます
申込方法	・ 参加ご希望の場合は、取引店へお申し付けください ・ 取引店より「個別商談会参加申込書兼商談会シート」をお渡しいたします ・ 同シートをご記入のうえ、取引店へご提出ください
申込期限	2026年5月15日（金）16:00

### <バイヤー紹介>

会 社 名	株式会社アルプス
事業概要	・ 山梨県内を中心に、高速道路パーキングエリアや飲食店等を運営 ・ 道の駅や温泉施設など地域観光拠点の売店や飲食店舗の運営にも携わり、観光客・高速道路利用者・地域住民など幅広いお客さまとの接点が強み

※詳しくは別紙をご覧ください

以 上

## 株式会社アルプスとの個別商談会開催のご案内

富士山・アルプス アライアンスの取組みとして、株式会社アルプスとの個別商談会を開催いたします。




### <会社概要>

山梨県内を中心に、高速道路パーキングエリア、飲食店等の運営をしております。また、道の駅や温泉施設など地域観光拠点における売店・飲食店舗の運営にも携わっており、観光客、高速道路利用者、地域住民など幅広いお客様にご利用いただいております。

### 【個別商談会概要】

日 時	2026年6月4日(木) 10:00~17:00 ※個別商談のお時間は、別途調整のうえ、個別にご連絡いたします
会 場	道の駅にしじま和紙の里 ふれあい館 (山梨県南巨摩郡身延町西嶋 345) ※原則対面形式としますが、オンライン形式での商談を希望する場合は個別にご相談ください
主 催	八十二長野銀行、静岡銀行、山梨中央銀行
参加バイヤー	株式会社アルプスおよびグループ会社
商 談 形 式	対面形式による担当バイヤーとの個別商談 ※1商談 25分以内を予定しております
募 集 商 材	株式会社アルプスおよびグループ会社で販売・使用するもの ※詳細は裏面「希望する商材」欄をご覧ください
募 集 社 数	20~30社 ※商談希望商材について、申込書類に基づきバイヤーが事前に選考を行います 選考の結果、商談会にご参加いただけない場合もございますので、あらかじめご了承ください
参加対象者	長野県、静岡県、山梨県の事業者
参 加 費	5,500円(税込) ※お申込みは無料です 事前選考の結果、商談が決定したサプライヤーは参加料をお支払いいただけます
申 込 期 限	2026年5月15日(金) 16:00
申 込 方 法	「個別商談会参加申込書兼商談会シート」を取引店までご提出ください ※個別商談会参加申込書兼商談会シートは、商談を希望する商品ごとに作成願います

お問い合わせ先：八十二長野銀行 営業企画部 商品開発推進グループ 関 雄祐

TEL：080-6976-9507 / メールアドレス：yuusuke.seki@bank.82group.jp

## <バイヤー・希望商材の案内>

※一部ホームページより抜粋

### 1. 店舗業態

- 高速道路パーキングエリア売店  
初狩 PA（上り）、釈迦堂 PA（下り）、境川 PA（上り）、八ヶ岳 PA（上下）、港北 PA（上り）、掛川 PA（上り）
- 観光施設・道の駅等売店  
fumotto、白州尾白の森名水公園べるが、三分一湧水館、やまなみの湯  
道の駅南きよさと、道の駅はくしゅう、道の駅にしじま和紙の里
- 地域特産品販売店舗  
まるごとやまなし館
- 飲食店等（フードコート・専門店）

### 2. 販売の特徴

- 山梨県産商品を中心に地域性のある商品を積極的に取り扱っております
- 観光客向けのお土産商品、話題性のある商品、地域の特色を活かした商品を重視しております
- 複数店舗での展開や、オリジナル商品（PB 商品）の開発も検討可能です

### 3. 希望商材

#### 【土産品】

- 地元産の原料を用いた地域性のある商品
- 観光客向けのお土産菓子
- 個包装で持ち帰りしやすい商品
- 常温で日持ちする商品

#### 【食品】

- 地域食材を活かした商品（食料、飲料、酒類）
- 簡単調理で提供可能な商品
- 冷凍食品等（店舗販売・飲食店利用可能）

#### 【物販商品】

- 地域工芸品
- 観光向け雑貨
- 地域限定商品

#### 【飲食店向け食材】

- オペレーション負担が少ない食材
- メニュー差別化につながる食材

#### 【その他】

- 観光地限定商品
- オリジナル商品（PB 商品）の共同開発が可能な事業者

#### <商談会実施までの流れ>

- ①「個別商談会参加申込書兼商談会シート」をご提出ください
- ②バイヤーにて「個別商談会参加申込書兼商談会シート」に基づき商材を選考いたします
- ③弊社から、商談の可否、商談タイムテーブル、参加費の支払方法等をご連絡いたします
- ④当日は、事前にご案内する商談開始時刻までに会場へお越しください