

地域密着型金融の推進

八十二グループ経営理念のもと、地域の課題に真正面から向き合い、地域社会と世界をつなぐ架け橋としての役割を果たすとともに、金融機能の発揮を通じて、地域の発展に貢献することを目指しています。

基本方針

「八十二長野銀行の金融円滑化への取組方針」を定め、お客さまの資金需要やお借入条件の変更などのご要望にお応えしています。第1次中期経営計画に取り組むことで、地域密着型金融を推進していきます。



八十二長野銀行の
金融円滑化への取組方針

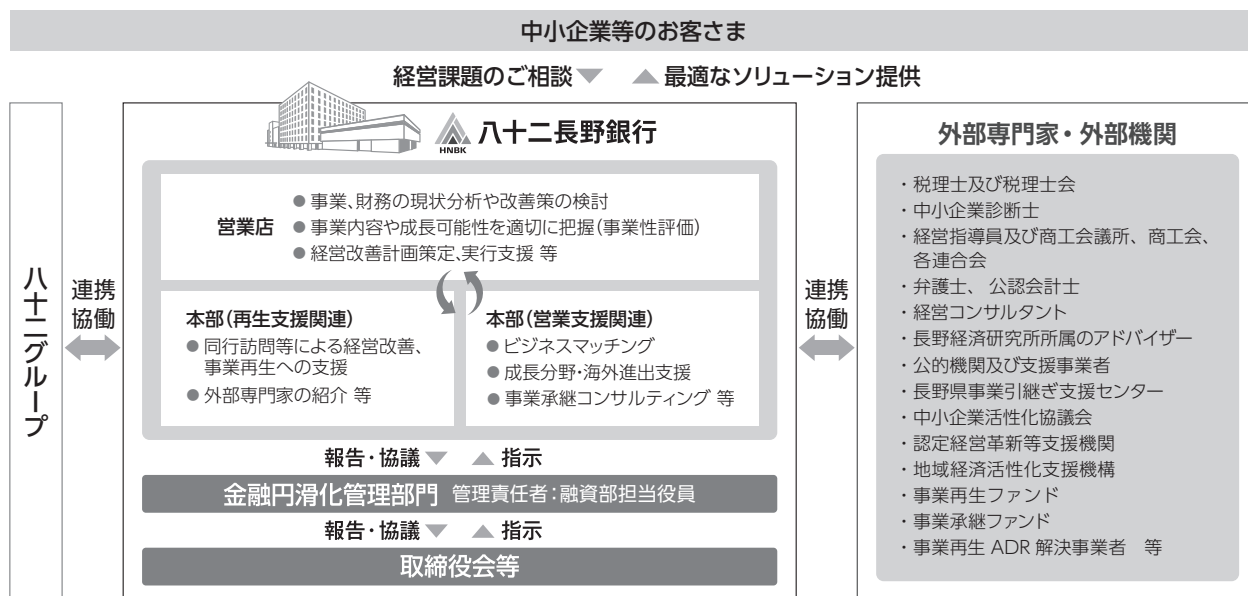


地域やお客さまに対する積極的な情報発信

「地域密着型金融推進」の取組状況は、ニュースリリースやホームページを通じて皆さまへお知らせするほか、ディスクロージャー誌や投資家向け説明会などでお知らせしています。

態勢整備の状況

営業店と本部が連携し、グループ会社や外部専門家・外部機関との幅広いネットワークを活用してお客さまの経営課題の解決に取り組んでいます。



主な取組項目（2025年度）

◆ 企業のライフステージに応じたコンサルティング機能の発揮

当行グループ一体となって総合的な金融サービスを提供し、地域活力の源泉となる事業者さまをサポートしています。

外部専門機関や当行海外拠点など幅広いネットワークを活用した多面的なコンサルティング機能を発揮し、創業期から世代交代期までお客さまのライフステージに応じた最適なソリューションを提供しています。

起業・創業

支援先数

上期: 212 先 下期: 206 先

「信州ベンチャーコンテスト2025」では、長野県を元気にするビジネスプランやアイデアが多数集まり、参加者や支援者（サポーター）の親交も図られました。

成長

ビジネスマッチング件数

上期: 678 件 下期: 681 件

補助金申請支援やさまざまなビジネスマッチング、各種セミナーや商談会の活用を通じて、お客さまの新事業展開や販路拡大、経営の効率化等をご支援しました。

グローバル展開をサポートする 商談会・セミナーなど

上期: 9 回 下期: 10 回

地銀有数の海外拠点網とネットワークを活用した海外販路開拓機会の提供や、海外事業環境に関する情報提供を行い、お客さまの海外ビジネスをご支援しました。

経営改善・事業再生支援

経営改善支援取組先数

313 先

本業の収益改善、原材料、エネルギー価格の高騰などのコスト高への対策に課題を抱えるお取引先企業に対し、経営改善計画の策定と実行を積極的にご支援しています。コンサルティング機能の強化も進め、経営改善支援や事業の成長に資するソリューション提供にも力を入れています。

経営改善支援の実績

経営改善支援取組先数 α	313先
再生計画の策定・実行を支援している先数 β	295先
再生計画策定率 (γ/β)	68.4%
再生計画策定先数 γ	202先
再生計画の策定・実行を支援している先数 β	295先
ランクアップ先数 (δ/α)	9.9%
ランクアップ先数 δ	31先
経営改善支援取組先数 α	313先

事業承継・M&A

事業承継・M&A・転廃業 支援先数

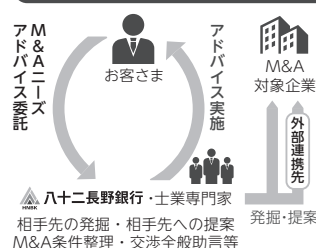
上期: 505 先
下期: 535 先

後継者への円滑な自社株式の承継ニーズや、業績の先行き不安の解消・さらなる企業成長を目的としたM&A（買収・売却）ニーズに対して、専門的なサポートチームがワンストップで支援しています。

事業承継コンサルティング



M&Aアドバイザー



◆ 経営者保証に関する取組み

経営者保証に依存しないご融資をさらに拡大し、お客さまの柔軟かつ円滑な資金調達をご支援するため、2023年3月20日に「経営者保証等に関する取組方針」を定め公表しました。2023年4月より、この取組方針に沿った経営者保証の取扱いを開始しています。

※2024年度は日八十二銀行の件数を、2025年度は合併後の件数を掲載しております。



八十二長野銀行の
経営者保証等に関する
取組方針



取組実績	2024年度	2025年度
新規に無保証で融資した件数（新規融資件数に占める無保証融資件数の割合）	16,411 (75.2%)	16,936 (73.6%)
事業承継時における保証徴求件数/割合（前経営者・新経営者双方の保証徴求せず）	35 (6.3%)	57 (14.0%)
同（新経営者のみ）	136 (24.6%)	115 (28.3%)
同（前経営者のみ）	380 (68.9%)	233 (57.3%)
同（前経営者・新経営者双方）	0 (0%)	1 (0.2%)